



Die GamerLegion GmbH ist ein international tätiges Start-Up im Herzen Berlins. Als einzige eSport-Organisation in Deutschland vereinen wir internationale Profiteams, hochtalentiertere Nachwuchsteams und Europas größte Vermittlungsplattform für Sport-Coaches unter einem Dach. Unsere Mission ist es, aus dieser einzigartigen Position heraus Nachwuchsförderung im eSport von der Breite in die Spitze bis hin zum Übergang in den Profibereich unter einer emotionalen Marke zu vereinen: GamerLegion.

Für unser motiviertes Team suchen wir nun für das weitere Wachstum einen Senior Sales Manager (m/w/d). Dabei handelt es sich um zunächst auf zwei Jahre befristete Vollzeit-Stellen.

Senior Sales Manager (m/w/d)

Deine Challenge

- Du verantwortest die Akquisition von Sponsoren und Partnern
- Du initiiert gezielt Kontakte zu neuen potentiellen Partnern und pflegst aktiv unser Netzwerk
- Du identifizierst Zielbranchen und Zielkunden für die Gamer Legion Teams und Plattformen
- Du kalkulierst und erstellst Angebote selbstständig und verhandelst Verträge mit Entscheidern
- Du entwickelst unsere Vermarktungsprodukte inhaltlich und konzeptionell weiter
- Du steuerst unsere Vermarktungsagentur und weitere Dienstleister

Deine Skills

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Sportmanagement, Wirtschaftsinformatik oder ähnlichen Studiengängen, alternativ eine kaufmännische Ausbildung
- Du hast bereits mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und dabei auch nachweisbare Erfolge im Markt erzielt
- Du bist ein leidenschaftlicher „Vollblutverkäufer“, der sein Handwerkszeug gelernt hat und weiß, wie man neue Kontakte und Entscheider gewinnt
- Du bringst eine hohe Selbstmotivation mit, bist durchsetzungsstark und ergebnisorientiert
- Du arbeitest sorgfältig, strukturiert und selbständig
- Du hast idealerweise Grundkenntnisse über den eSport-Markt. Eigene eSport- oder Gaming-Erfahrung ist nicht notwendig, jedoch von Vorteil.
- Du hast mehrjährige Erfahrung in Sponsoringvermarktung und Vertrieb und hast Dir bereits ein gewisses Netzwerk in Marketing und Sponsoring auf Unternehmensseite aufgebaut
- Du sprichst Englisch fließend in Wort und Schrift

Deine Rewards

- Eigenverantwortliches Arbeiten und viele Gestaltungsmöglichkeiten im dynamischsten, innovativsten und wachstumsstärksten Sportmarkt überhaupt
- Ein engagiertes, begeisterungsfähiges Team in freundschaftlicher Arbeitsatmosphäre
- Flexible Arbeitszeitenregelungen und unkomplizierte Kommunikation
- attraktives Zielgehalt

Bewirb dich direkt unter jobs@gamerlegion.de mit Deinen aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, Deiner frühestmöglichen Verfügbarkeit und Deinen Gehaltsvorstellungen. Oder wende dich an unser Office unter **+49 30 / 555 22 136** für weitere Informationen.

Wir freuen uns auf Dich!